



Contact

Né le 12/12/1999 (26 ans)
contact@paulbrossard.com
<https://paulbrossard.com>
+33 7 82 55 87 92
[linkedin.com/in/paulbrossard](https://www.linkedin.com/in/paulbrossard)

Langues

Français Langue maternelle
Anglais C1 · TOEIC validé
Portugais Courant

Compétences

Cybersécurité
Serveurs et infrastructure
Services managés
Leasing de matériel
Vente de solutions
Gestion du pipeline
Gestion de comptes
Négociation

Formation

Bachelor of Commerce (BCom)
Management commercial,
spécialisation Luxe
ISCAE Education, Nice
2019 – 2020

Ouvert aux opportunités à São Paulo

Paul Brossard

Account Executive & ingénieur commercial IT

Commercial B2B depuis 7 ans : matériel informatique, cybersécurité, prestations et contrats de maintenance. Profil chasseur sur tout le cycle : prospection, conception de la solution, financement, négociation et revenu récurrent. Trilingue français, anglais, portugais.

7 ans

de vente IT B2B

x2

de CA en 5 ans

50 %

de marge brute

3

langues : FR ·
EN · PT

Croissance du chiffre d'affaires annuel

Il y a 5 ans **300-400 k€**
Aujourd'hui **800 k€**

Expérience

Account Executive & ingénieur commercial · Access to IT & ITSB

Août 2020 – aujourd'hui

Groupe de services informatiques · France et Monaco

- **Choisi par le groupe pour développer Access to IT après son rachat.**
- Chiffre d'affaires annuel passé de 300-400 k€ à 800 k€, avec une marge brute maintenue à 50 %.
- Construction d'un portefeuille récurrent de contrats de maintenance : hotline, assistance à distance, interventions sur site.
- Vente de postes, serveurs, solutions de cybersécurité et prestations IT aux PME et organisations, dont des établissements de santé.
- Montage du financement du matériel avec des partenaires de leasing pour signer des affaires plus importantes.
- Relecture et coaching des commerciaux juniors sur leurs devis et présentations clients.

Commercial en alternance · ITSB, Monaco

2019 – août 2020

- Alternance pendant le Bachelor of Commerce : premières ventes de matériel et de services IT, puis embauche à temps plein.

Hôte d'accueil en salons VIP · MTA Consulting

Juin – août 2019

Aéroport Nice Côte d'Azur · Terminaux 1 et 2

- Accueil et accompagnement d'une clientèle premium dans les salons VIP privés.